

odoo



Odoo x Digital Day

What are the challenges facing startups and SMEs seeking digitalization when they acquire an ERP such as Odoo?

Alexandre Demeyer | *Team Leader - Direct Sales*

Agenda of Today

01

Why?

02

What is Odoo?

03

Advantages

04

Key challenges

05

Conclusion

Agenda of Today

01

Why?

02

What is Odoo?

03

Advantages

04

Key challenges

05

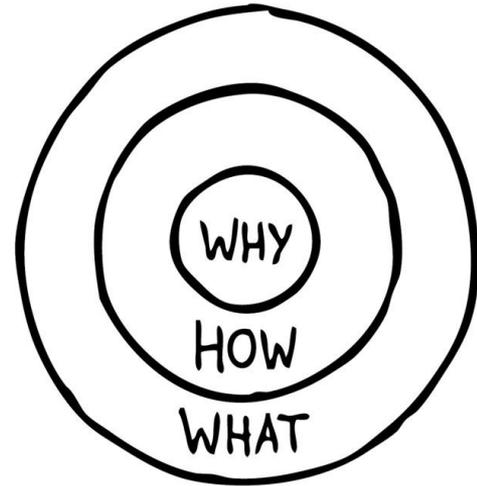
Conclusion

WHY?

Digital **world**

Odoo is **growing**

Analysis **lens**



Simon Sinek
The Golden Circle

Agenda of Today

01

Why?

02

What is Odoo?

03

Advantages

04

Key challenges

05

Conclusion

Some key figures

280 Mio

Revenue in 2022
(growth of 70%)

3 200

Employees
(1 100 in Belgium)

70 000

Clients
Odoo Enterprise

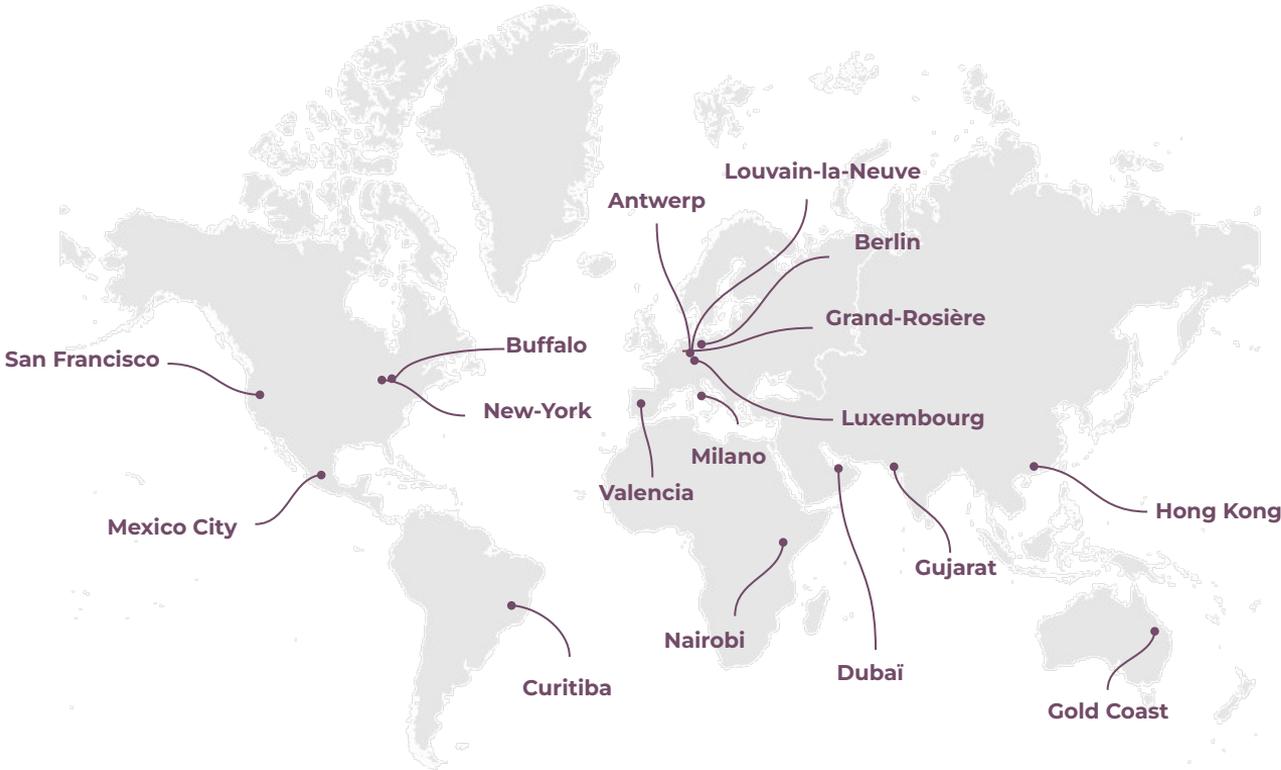
11 Mio

Happy Users

5 200

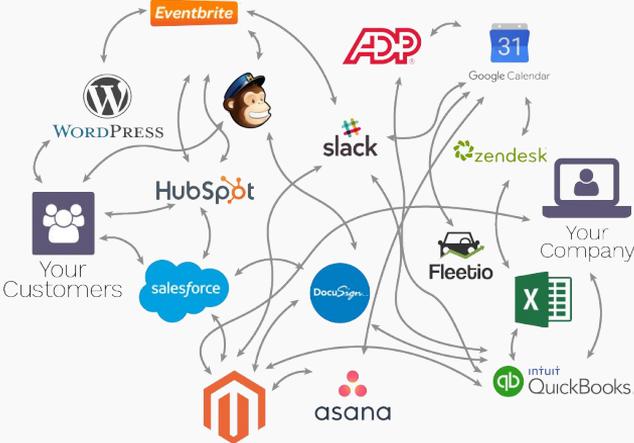
Official Partners

Our Offices

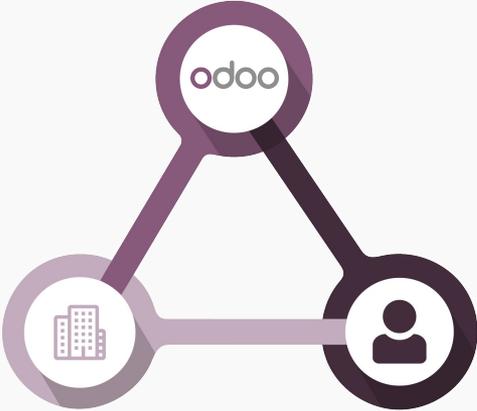


Integrate and simplify your business flows

From **single-use** software ...

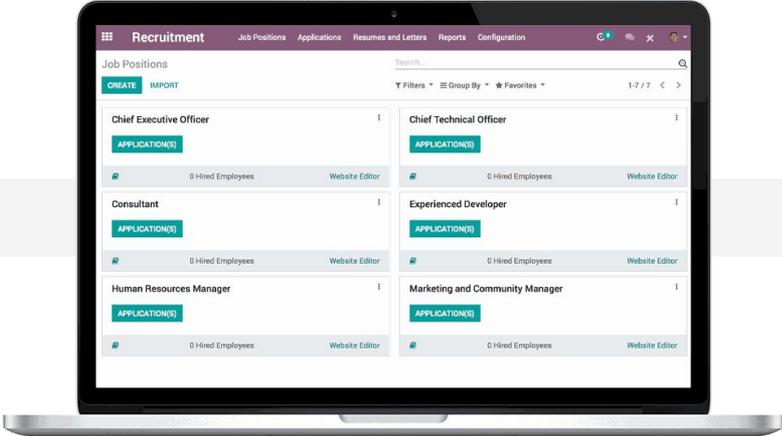


... towards **all-in-one** solution !



(*Each line represents a connector to be installed)

Easy to use



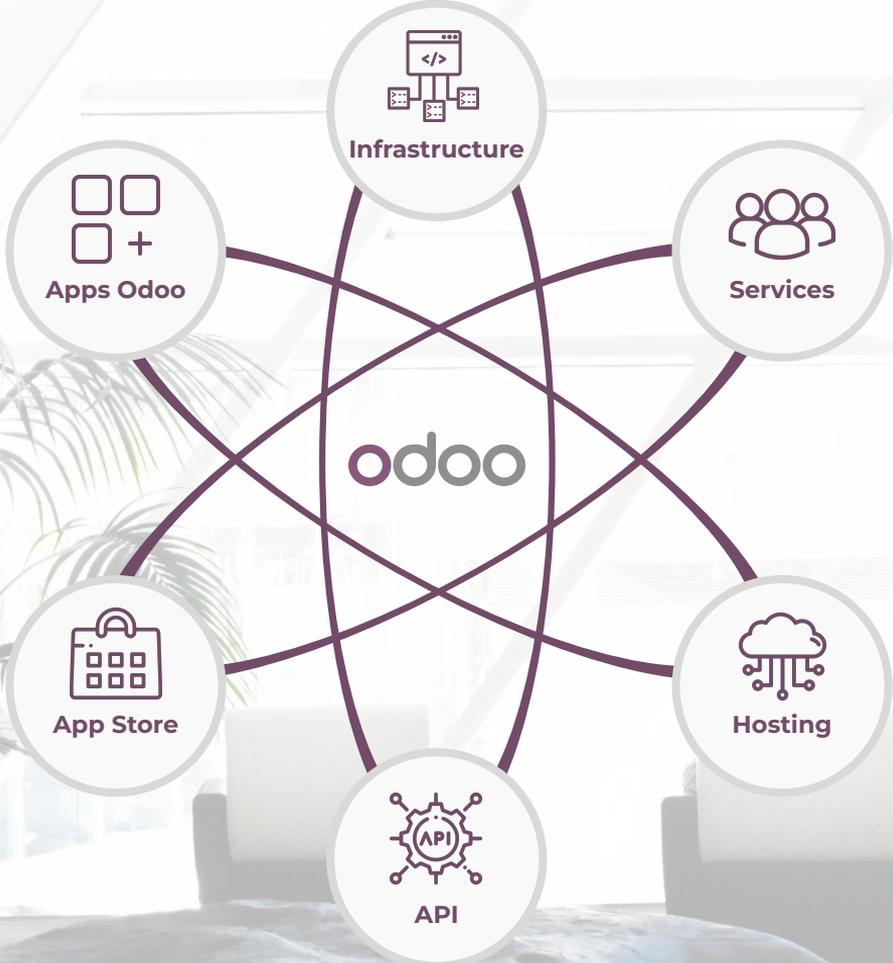
Intuitive & elegant user interface

Access your data anywhere



100% mobile-friendly

Our ecosystem



Agenda of Today

01

Why?

02

What is Odoo?

03

Advantages

04

Key challenges

05

Conclusion

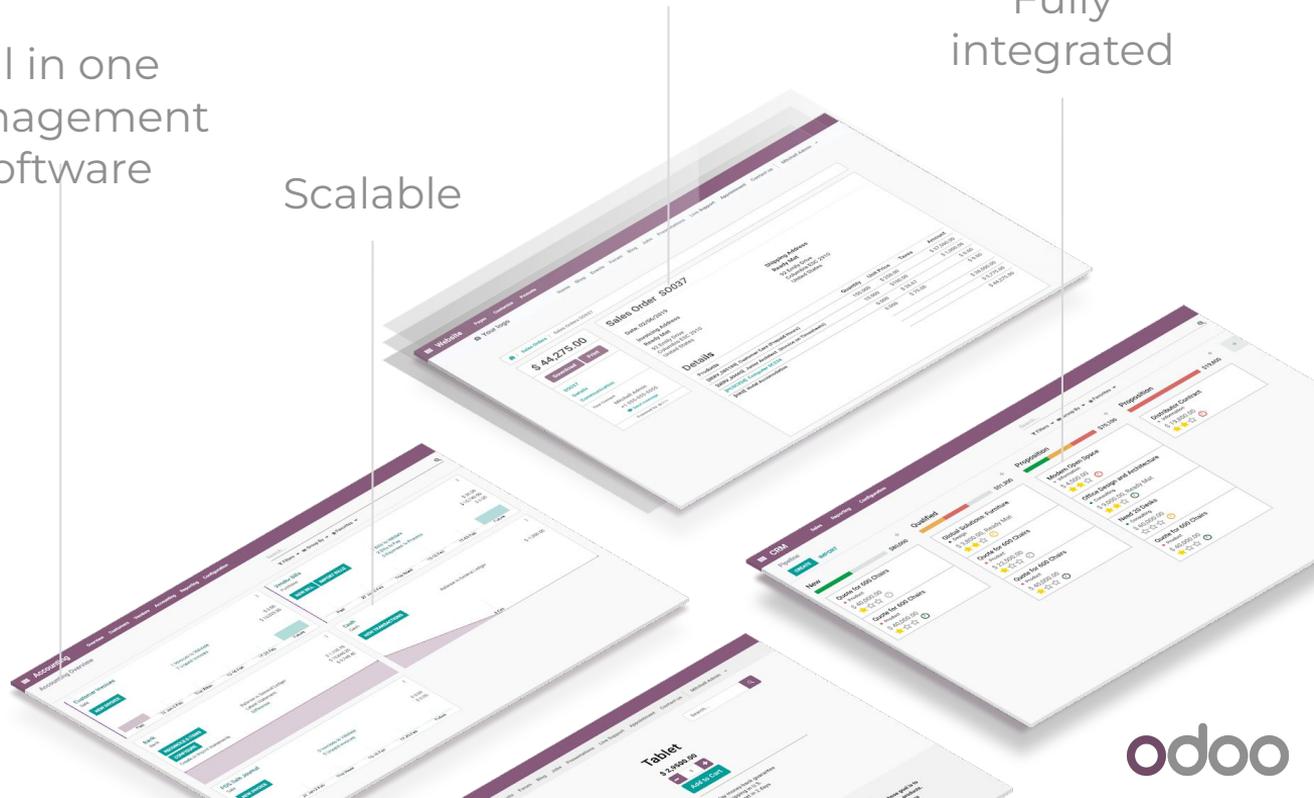
Advantages

All in one management software

Scalable

User friendly

Fully integrated



1 app for each need

Boost your sales



Sales PoS CRM

Streamline your operations



Manufacturing Inventory Purchase

Manage your finance



Invoicing Accounting Expenses

Integrate your services



Timesheet Project Help Desk

Expand your marketing



Email Marketing Marketing Automation Social Marketing

Build stunning websites



eCommerce Website Builder eLearning Events

Optimize your HR management



Referral Recruitment Leaves Employees

Advantages

1 software, fully integrated

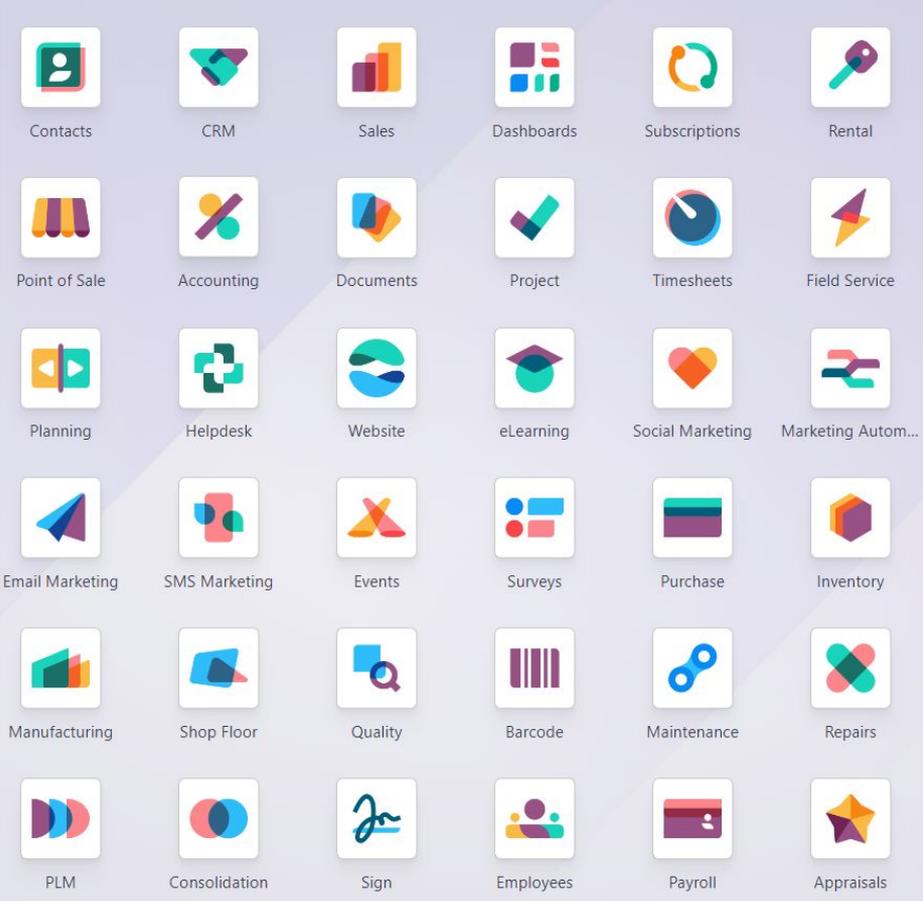
**Data centralization to take
decision**

Increase efficiency

Reduce low level task



Road to Odoo 17...



odoo 17



Agenda of Today

01

Why?

02

What is Odoo?

03

Advantages

04

Key challenges

05

Conclusion

Key Challenges

1



Due diligence
& selection
process

2



Training &
change
management

3



Implementation

4



Data migration
&
management

5



Cost and
budget

Due diligence & selection process

1



**Due diligence
& selection
process**

- Already partially equipt + environment density
- Requirements/Specifications under evaluated
- Client education

Training & change management

2



Training & change management

- Good tool requires good training
- Training takes time
- It takes time to accept (to) change

Implementation

3



Implementation

- Availability & skills of the SPOC
- Needs evolution, unexpected needs
- New way of doing things (adaptation)
- From nightmare to dream

Data migration & management

4



Data migration
&
management

- Legacy system
- Data to migrate
- Accounting imperatives

Finance

5



Cost and budget

-----●

Cash is king

-----●

Time is money

-----●

Governments aids too strict, not known, useless



Conclusion

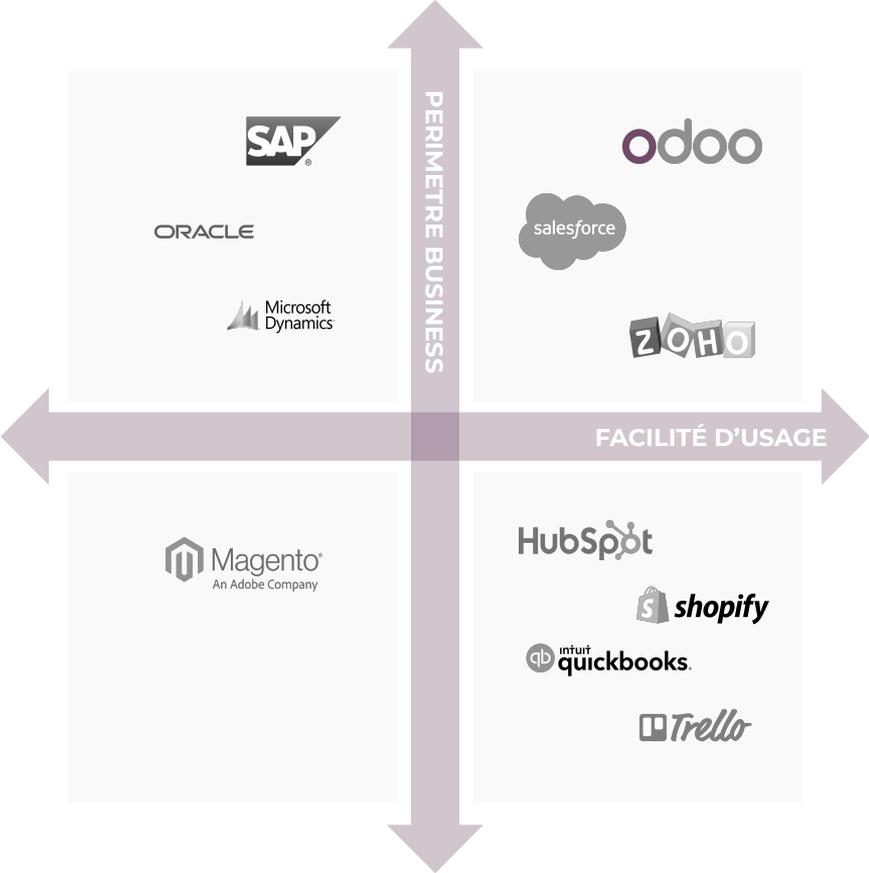
Conclusion



Q&A



Notre objectif de positionnement



Les étapes du projet

Cadrage

Projet

Support

Phase de cadrage

Avoir une compréhension approfondie de vos besoins, des objectifs et des risques du projet

Implémentation de la solution

Paramétrage du standard et développements spécifiques liés à votre projet

Reprise des données

Vous guider dans la préparation et vous accompagner la reprise de vos données

Formations

Vous accompagner en formant vos utilisateurs clés sur le nouvel outil (approche *train the trainer*)

Mise en production

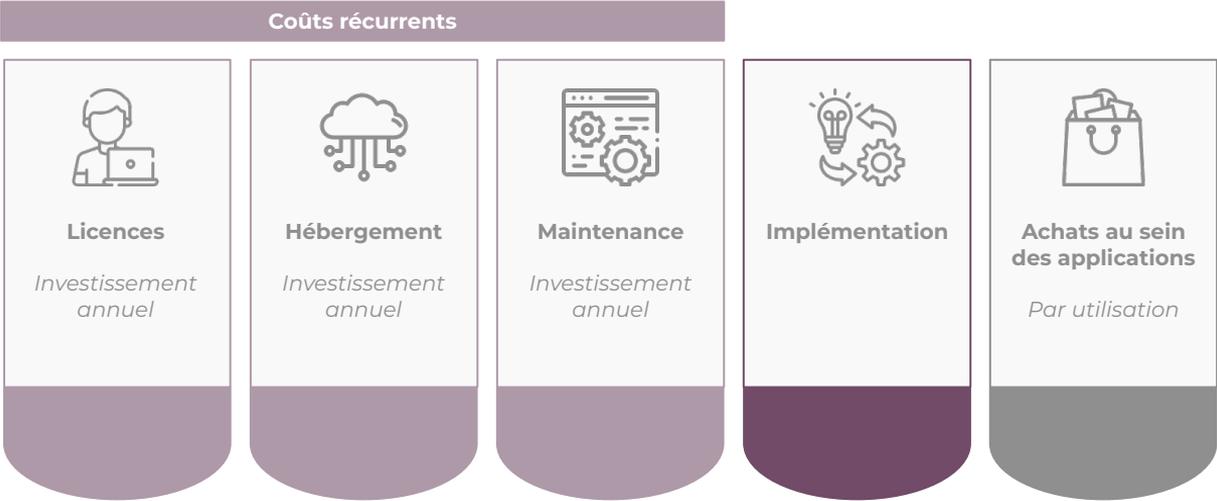
Mise à disposition de la solution aux utilisateurs finaux

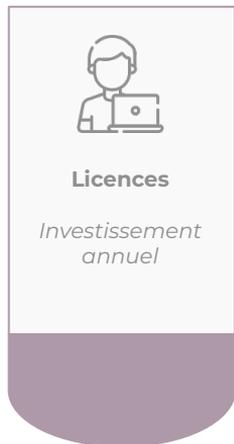
Suivi et maintenance

Accompagner vos équipes dans la correction, le support et l'innovation de votre outil de demain



Notre offre de prix





Plan personnalisé

Économisez 20%

Mensuel

46,80€

Par utilisateur
Par mois

Annuel ou +

37,40€

Par utilisateur
Par mois
Païement en avance en 1 fois

- ✓ Accès à toutes les applications
- ✓ Support et upgrade compris (pour le code standard)
- ✓ Accès à Odoo API
- ✓ Environnement multi-sociétés



CRM



Ventes



Comptabilité



RH



Inventaire



Projets



Marketing



Site
Web



Point
de Vente



Signature

... et bien plus



Licences

Investissement
annuel

Plan RH

11,25€
par utilisateur par mois

- ✓ Toutes les applications RH
- ✓ Remise sur les utilisateurs initiaux du premier contrat
- ✓ Plusieurs possibilités d'hébergement
- ✓ Applications de l'organisation interne (Discussion, Calendrier et Connaissance)
- ⊗ Pas d'application hors du champ d'application RH

Le plan RH inclut **toutes les applications RH** pour un prix unique :



Employés



Évaluations



Recrutement



Parc automobile



Recommandations



Déjeuner



Congés



Validations



Notes de frais



Planning



Paie



Présences



Hébergement

*Investissement
annuel*

Cloud standard

- ✓ Apps standards
- ⊗ Pas d'Apps communautaires
- ⊗ Pas de développement personnalisé

Gratuit

Plateforme Cloud Odoo.sh

- ✓ Apps standards
- ✓ Apps communautaires
- ✓ Développements personnalisés

Worker(s) : 48€ / mois
Stockage (Go) : 0,16€ / mois
**Environnement(s) de staging :
12€ / mois**

Auto- hébergement

- ✓ Apps standards
- ✓ Apps communautaires
- ✓ Développements personnalisés

**Aux frais du
client**



Maintenance

*Investissement
annuel*

16€ / 100 lignes / mois

- ✓ Support & Bug Fixing (24h/24, 5j/7)
- ✓ Upgrade technique des développements personnalisés vers la nouvelle version
- ✓ Facturée pour les lignes de code en production



**Success
Packs**

Basic

25 heures
3 100€

To use if needed

Standard

50 heures
5 500€

Personnalisé

100 heures
9 900€

Pro

200 heures
19 800€

Inclut :



Gestion de
projet



Formation et
coaching



Configuration



Support pour
l'import des
données



Personnalisations
des apps



Support par
email et
téléphone

Les Success Packs sont disponibles pour 1 an



In-App Purchases (IAP) vous donne accès à des services supplémentaires via Odoo

Autocomplétion des partenaires | Enrichissez automatiquement votre base de données de contacts avec les données de l'entreprise.

Numérisation des factures et des notes de frais | Numérisez vos factures et vos notes de frais fournisseurs grâce à l'OCR et à l'intelligence artificielle.

Snailmail | Envoyez vos factures clients et vos rapports de suivi par courrier, dans le monde entier.

Génération de leads | Obtenez des leads et des opportunités de qualité : convertissez les visiteurs de votre site web en leads, générez des leads en fonction d'un ensemble de critères et enrichissez les données commerciales de vos opportunités.

SMS | Envoyez des SMS à vos contacts directement depuis votre base de données.

Nos investisseurs

